

バックオフィス・トランスフォーメーション

売上ゼロ円の間接部門を稼ぐ組織に変える方法

船井総研グループの“売上ゼロ部門”に突如下された分社化。

なぜ「事務スタッフ」だけで

年間60億円「稼ぐ」ことができたのか――。

●脱コストセンター！事務スタッフを仕組みで「戦力化」する方法とは

【内容】

著者が代表取締役を務めている株式会社船井総研コーポレートリレーションズ、もともとは株式会社船井総合研究所の間接部門だった。従業員の約8割がパートや契約社員など、非正規雇用の事務スタッフで構成されていたのだが、設立当初から毎年黒字の右肩上がり成長を続け、たった5年で年間60億円の売上を稼ぎ出す会社になることができたのである。

いったいどうすれば間接部門だけで利益を生むことができるのか。メンバーは変えず、仕組みを変えることで全スタッフの戦力化に成功したノウハウを余すところなく公開。



著者略歴

柳楽仁史（なぎら・ひとし）

株式会社船井総研デジタル 代表取締役社長。

兵庫県出身。関西学院大学商学部卒業。株式会社船井情報システムズ代表取締役常務、株式会社船井総合研究所執行役員社長室長、株式会社船井総研ホールディングス執行役員CSR・IR室担当などを経て現職。

主な著作に『取締役の心得』『できる社員は社長を使う！ 幹部社員のための社長の「使い方」と「仕え方」』『フナイコンサルティングマニュアル』『不動産会社はワインを売れ！ 今すぐ客単価を伸ばせる新発想』『ストーリーでわかる部下のポテンシャルを120%発揮させる「やる気」のルール』（以上、すべて総合法令出版）などがある。

貴店印・帳合

ご注文数

バックオフィス・トランスフォーメーション
売上ゼロ円の間接部門を稼ぐ組織に変える方法

柳楽仁史/著

定価：1,540円(10%税込)

ISBN978-4-910739-01-4

発売日：2022年4月28日

四六判並製/192頁

PHPエディターズ・グループ

ご担当

様

冊

発行

PHPエディターズ・グループ

〒135-0061

東京都江東区豊洲5-6-52 11階

☎ 03-6204-2931

FAX 03-6204-2932

ご注文はJRCへ▶▶▶ FAX 03-3294-2177

※返品条件付き注文扱い
すべての取次への出荷が可能です。